



Expo Sponsor



## AGENDA

GIORNO 01 – 13 giugno 2018

**09:00** Registrazione e visita all'area espositiva

---

## AUDITORIUM

**09:45** Cerimonia di apertura

---



## *Lupus in fabula*

**10:15** Siamo pronti al cambiamento?

---

Il mondo del credito, il credito nel Mondo

---

Quale Italia oggi? Analisi variabili macroeconomiche a tre mesi dall'elezione

---

18 mesi di Trump

---

L'Era della condivisione

---

Risikredito: Riassetto geopolitico Europeo e conseguenze sul credito

---

**17:00** Termine ACMI DAY

---



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 01 – 13 giugno 2018

FOCUS

10:30 - 12:30

**Aula 1**

**a cura di ASSILEA**

**Leasing o noleggio 4.0: come cambia la domanda e cosa propone l'offerta**

Negli ultimi anni sia il leasing sia il noleggio sono in costante crescita a doppia cifra. Accanto ai prodotti tradizionali, abbiamo assistito all'uscita di nuovi prodotti (ad es. leasing abitativo e noleggio a lungo termine a privati). Operatori e rappresentanti istituzionali si confronteranno per fare il punto della situazione e per descrivere gli scenari futuri di mercato.

**Aula 2**

**a cura di ANC – Ass. Naz.le Commercialisti**

**La leva del credito per lo sviluppo e la crescita del paese – Il ruolo del Commercialista**

La necessità di una nuova cultura finanziaria; Lo strumento del Business Plan per il Commercialista; Fidiprof: la cooperativa di garanzia fidi dei liberi professionisti; Il nuovo modello di rating del Fondo Centrale di Garanzia; Microcredito: incentivo per i giovani imprenditori e professionisti; Mini Bond: valido strumento di finanziamento alternativo anche per le aziende non quotate; Il ruolo dei Commercialisti quali consulenti degli Istituti di Credito

**Aula 3**

**a cura di Mauro Cammarata – Comune di Bologna**

**Case study: la gestione dei crediti della Pubblica Amministrazione**

Il Comune di Bologna da tempo si distingue riguardo al tema del controllo sull'evasione.

Tale attività si sviluppa su due filoni principali: individuazione del debitore e quindi insorgenza del credito e successivamente riscossione di tale credito sia volontaria sia coattiva.



Expo Sponsor



Tale tematica è diventata essenziale per il buon andamento dell'Amministrazione, in quanto da qualche anno anche per i Comuni è stata approvata la riforma della contabilità pubblica.

Una delle novità principali di tale riforma è che la Pubblica Amministrazione può spendere risorse solo se le incassa effettivamente. In passato era sufficiente individuare il debitore evasore per spendere l'importo dovuto, mentre grazie alla nuova contabilità, se non si riscuote non si spende.

Di conseguenza, le attività rivolte solo al primo filone di indagini, come l'individuazione del debitore, si possono rivelare persino inutili, in quanto costose senza portare risultati, se non si riscuote.

Il successo del Comune di Bologna è dovuto alle seguenti caratteristiche: il modello di gestione delle entrate si basa su investimenti informatici consistenti, sulla centralità delle banche dati, nonché sulle relazioni fra le medesime banche dati, in modo dinamico. Infine costituisce un elemento distintivo, la gestione diretta delle attività da parte del Comune, ma con appalti di supporto alla riscossione estremamente efficaci.

---



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 01 – 13 giugno 2018

FOCUS

14:30 - 16:30

**Aula 1**

**a cura dell'Avv. Marco Recchi**

### **Le novità del Regolamento Europeo Privacy nella gestione dei dati e nel recupero crediti**

Qual è l'impatto reale delle nuove disposizioni sul trattamento dei dati nell'attività di informazione, gestione e recupero del credito?

L'apprensione degli operatori per le sanzioni previste è molta, ma quali sono le attività di monitoraggio e controllo necessarie per limitare il rischio?

Il focus realizzato dall'Avv. Recchi consente di avere una esaustiva panoramica degli adempimenti necessari per limitare il rischio e per realizzare una privacy by default commisurata e proporzionale alle attività svolte effettivamente da parte degli operatori.

**Aula 2**

**a cura di 6dfinance S.r.l.**

### **Quando le imprese vanno a mercato**

Il workshop proposto intende approfondire gli aspetti operativi e di contenuto della nuova rete per lo sviluppo composta da professionisti, imprese e operatori della finanza.

A seguito della introduzione e presentazione dell'iniziativa, si succederanno tre interventi concernenti gli obiettivi e i vantaggi che ognuno dei tre attori dello sviluppo persegue nel partecipare alla rete di 6dfinance, che mira a fornire alle aziende "che vanno a mercato" i migliori strumenti e le migliori competenze per avvicinare il mondo della finanza.

**Aula 3**

**a cura di Banca Ifis S.p.A.**

### **Le sei cose che una PMI non può non sapere sul credito**

1. PMI: numeri e mercato di un'economia reale d'eccellenza



Expo Sponsor



2. Credito e finanziamento del circolante alle PMI: le esigenze dell'imprenditore per la propria azienda
  3. Cosa significa essere una banca digitale per le imprese?
  4. Impresa e PA: l'anticipo del credito (digitale) come strumento di pianificazione creditizia
  5. Leasing ed agevolazioni fiscali: i benefici per le imprese e le PMI
  6. Finanza ed agricoltura: i servizi utili per le imprese della filiera
-

**AGENDA**

**GIORNO 02 – 14 giugno 2018**

**09:00** Registrazione e visita all'area espositiva

**AUDITORIUM**



**09:45** Benvenuto e saluti istituzionali

**10:00** NPLs Market in Italia ed in Europa

**Vito Ruscigno**, PwC Associate Partner - Co Head NPL

**10:30** Tavola rotonda "Valutare, vendere ed acquistare i crediti deteriorati"

**Armando Capone**, Experian

**William Dellavedova**, MBCredit Solutions S.p.A.

**Massimo Prestipino**, UniCredit S.p.A.

**Emanuele Reale**, Hoist Italia S.r.l.

**Riccardo Sigaud**, Banca Ifis S.p.A.

**11:30** Networking Time

**12:00** L'incidenza delle tempistiche ed i costi giudiziari nei portafogli NPLs

**Antonio Rabossi**, Intrum Law Studio Legale

**12:30** Tavola rotonda "Il futuro della gestione degli NPL e degli operatori del settore: scenari; trend; regole; riforme?"

**Cristian Bertilaccio**, MBCredit Solutions S.p.A.

**Christian Faggella**, La Scala Società tra Avvocati

**Francesco Guarneri**, Guber S.p.A.

**Paolo Pellegrini**, Cerved Group S.p.A.

**Paolo Sgritta**, Sistemica S.p.A.

**13:30** Termine NPL DAY



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 02 – 14 giugno 2018

FOCUS

10:30 - 12:30

**Aula 1**

**A cura di UNIREC**

**Tipologie contrattuali e tutela del credito: dal nomen iuris alla scelta del regolamento degli interessi più adeguato**

Sulla questione si è espresso con parere pro veritate l'autorevole Prof. Guido Alpa, con una disamina degli adempimenti svolti dalle agenzie di recupero per definire se essi inducano a qualificare il rapporto con le società committenti quale mandato o quale appalto di servizi. Il tema, lungi dall'essere una mera questione giuridica, ha un impatto diretto sulla realtà applicativa per una migliore tutela sia delle agenzie di recupero che delle società committenti. Pertanto dopo una analisi delle singole tipologie contrattuali, il pensiero del Prof. Alpa verrà illustrato mettendo a confronto le posizioni degli uffici legali e degli uffici contratti delle parti interessate.

**Aula 2**

In corso di definizione

**Aula 3**

In corso di definizione



Expo Sponsor



AGENDA

GIORNO 02 – 14 giugno 2018

FOCUS

14:30 - 16:30

**Aula 1**

**A cura di Creden S.p.A.**

**La gestione del credito: big data, analisi e statistica vengono in aiuto alle strategie di recupero.**

**Syrio e un case history dal mondo Utility**

Oggi abbiamo a disposizione una quantità enorme di dati e la matematica offre la possibilità di estrarne conoscenza e di utilizzarli per descrivere la realtà. Così, anche il recupero crediti, attraverso modelli, algoritmi, metodi numerici e statistici, acquisisce efficacia e progettualità. Da qui nasce Syrio, una piattaforma in grado di estrarre, visualizzare e analizzare rapidamente le informazioni davvero utili e riutilizzarle per aumentare l'efficacia del recupero. Attraverso un case history mostreremo come questo strumento può essere applicabile al mondo Utility.

**Aula 2**

**a cura di La Scala Società tra Avvocati**

**Utilities e morosità: il recupero del credito e del cliente**

In un contesto che vede crescere il livello di morosità anche nel settore delle utilities, incrementare la volatilità dei rapporti contrattuali a seguito della sempre crescente liberalizzazione dei settori e aumentare il numero di reclami sollevati da clienti e debitori, ci confronteremo su questi temi con i primari operatori dei settori gas, energy e telco, nonché con i più accreditati servicer del mondo utilities.

Indagheremo le esigenze più attuali degli operatori, le problematiche legate alla morosità e agli impatti anche sociali del problema. Discuteremo insieme sulla possibilità di adottare modelli di gestione idonei a preservare il rapporto con i clienti e al tempo stesso risolvere il problema delle morosità.

Partiremo dagli esempi concreti portati dalle testimonianze dei nostri panelist e dall'interazione con i partecipanti, con l'idea di valorizzare il ricorso a

[www.fieradelcredito.it](http://www.fieradelcredito.it) – [clicca qui per partecipare](#)





Expo Sponsor



strumenti anche alternativi al tradizionale recupero crediti, come le varie forme di negoziazione previste dal nostro sistema, oppure il ricorso a KPI non solo quantitativi ma anche qualitativi che mirino a ristabilire il corretto dialogo con il consumatore.

---

**Aula 3**

**a cura di AITI, EY S.p.A., Nex Treasury**

### **L'impairment dei crediti commerciali in ambito IFRS 9: solo compliance o anche un'opportunità?**

Le principali nuove disposizioni IFRS 9 in ambito crediti commerciali:

- Le metodologie per il calcolo dell'impairment dei crediti commerciali
- Impatti sul processo di monitoraggio del credito ed eventuali riflessi su strategie di credit collection, flussi informativi e sistemi IT
- Esempi applicativi

### **Nex Treasury: l'accesso diretto all'ampiezza e all'efficienza del mercato finanziario, a disposizione del tesoriere corporate, per la gestione della liquidita' e dei rischi finanziari**

Gli obiettivi di Mifid2:

- Trasparenza
- Reporting
- Struttura del Mercato
- Protezione dell'investitore

Le problematiche affrontate fino ad oggi in relazione ai diversi obiettivi  
Quali gli sviluppi futuri? (Ulteriori interventi normativi, Brexit etc.)

---